

①-5 学科等の情報

| 分野       |    | 課程名                                | 学科名                    | 専門士        | 高度専門士         |      |    |
|----------|----|------------------------------------|------------------------|------------|---------------|------|----|
| 商業実務     |    | 商業実務関係<br>専門課程                     | セールスマネジメン<br>ト・ブライダル学科 | ○          |               |      |    |
| 修業<br>年限 | 昼夜 | 全課程の修了に必要な総<br>授業時数又は総単位数          | 開設している授業の種類            |            |               |      |    |
|          |    |                                    | 講義                     | 演習         | 実習            | 実験   | 実技 |
| 2年       | 昼  | 1,765 単位時間<br>(セールスマネジメン<br>トコース)  | 809<br>単位時間            | 21<br>単位時間 | 935<br>単位時間   |      |    |
|          |    | 1,765 単位時間                         |                        |            |               |      |    |
|          |    | 1,807 単位時間<br>(ブライダルプロデュ<br>ースコース) | 310<br>単位時間            | 21<br>単位時間 | 1,476<br>単位時間 |      |    |
|          |    | 1,807 単位時間                         |                        |            |               |      |    |
| 生徒総定員数   |    | 生徒実員                               | うち留学生数                 | 専任教員数      | 兼任教員数         | 総教員数 |    |
| 60人      |    | 40人                                | 0人                     | 6人         | 6人            | 12人  |    |

| カリキュラム (授業方法及び内容、年間の授業計画)  |                    |        |     |    |   |             |       |     |   |            |        |     |   |                    |        |     |   |                |       |     |
|--|--------------------|--------|-----|----|---|-------------|-------|-----|---|------------|--------|-----|---|--------------------|--------|-----|---|----------------|-------|-----|
| <p>(概要)</p> <p>明るい笑顔の挨拶、時間厳守を徹底し、誰からも信頼されるように努める学生を育てる。常に周りに対する感謝の気持ちを心掛け、思いやりの心を養う。接客業に必要な知識を学ぶと共に、インターンシップ実習や百貨店販売実習などを体験し、お客さま視点のサービスを考え実践できる即戦力の人材を育成する。将来は、アパレルスタッフ、営業、ホテル・ブライダル業など、様々な接客サービス業への就職を目指す。</p> <p>1年次：流通や小売、ホテルやブライダル業界で求められる基礎知識と接客マナーの基本を学ぶ。2年次：コース制により専門性を高め、実践力を身につける。</p>   |                    |        |     |    |   |             |       |     |   |            |        |     |   |                    |        |     |   |                |       |     |
| 成績評価の基準・方法   |                    |        |     |    |   |             |       |     |   |            |        |     |   |                    |        |     |   |                |       |     |
| <p>(概要)</p> <p>学生が履修した授業科目の成績の評価及びグレード・ポイント（評価により与えられる数値。以下「GP」という。）は、下記の表のとおりとする。</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th>評価</th> <th>得点</th> <th>GP</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>A</td> <td>基準を超えて優秀である</td> <td>80点以上</td> <td>3.0</td> </tr> <tr> <td>B</td> <td>基準に十分達している</td> <td>70～79点</td> <td>2.0</td> </tr> <tr> <td>C</td> <td>単位を認める最低限の基準に達している</td> <td>60～69点</td> <td>1.0</td> </tr> <tr> <td>D</td> <td>基準を下回っている（不合格）</td> <td>59点以下</td> <td>0.0</td> </tr> </tbody> </table> <p>GPAは、次の式により計算するものとし、その数に小数点以下第二位未満の端数があるときは、小数点以下第三位の値を四捨五入するものとする。</p> $GPA = \frac{(GP \times \text{時間数}) \text{の総和}}{\text{履修科目の総時間数}}$ |                    | 評価     | 得点  | GP | A | 基準を超えて優秀である | 80点以上 | 3.0 | B | 基準に十分達している | 70～79点 | 2.0 | C | 単位を認める最低限の基準に達している | 60～69点 | 1.0 | D | 基準を下回っている（不合格） | 59点以下 | 0.0 |
|  | 評価                 | 得点     | GP  |    |   |             |       |     |   |            |        |     |   |                    |        |     |   |                |       |     |
| A  | 基準を超えて優秀である        | 80点以上  | 3.0 |    |   |             |       |     |   |            |        |     |   |                    |        |     |   |                |       |     |
| B  | 基準に十分達している         | 70～79点 | 2.0 |    |   |             |       |     |   |            |        |     |   |                    |        |     |   |                |       |     |
| C  | 単位を認める最低限の基準に達している | 60～69点 | 1.0 |    |   |             |       |     |   |            |        |     |   |                    |        |     |   |                |       |     |
| D  | 基準を下回っている（不合格）     | 59点以下  | 0.0 |    |   |             |       |     |   |            |        |     |   |                    |        |     |   |                |       |     |

|   |
|---|
| <p>卒業・進級の認定基準</p> <p>(概要)</p> <p>(1) 進級の要件</p> <p>① 年次出席率 80%以上</p> <p>② 科目ごとの総合評価がすべて C 以上</p> <p>③ 学費及び補助活動費が納入済み</p> <p>※上記①～③の条件のすべてを満たさない者は、進級できず留年となる。ただし、特別に学校長が認めた者については、この限りではない。</p> <p>(2) 卒業の要件</p> <p>① 卒業基準検定・資格の取得</p> <p>これを満たせない者は、同等レベルの認定試験を受験し合格すること。認定試験を受けるに際しては、他の検定取得状況、出席状況によってその受験資格の有無が決定される。</p> <p>② 年次出席率 80%以上</p> <p>③ 科目ごとの総合評価がすべて C 以上</p> <p>④ 学費及び補助活動費が納入済み</p> <p>※上記①～④の条件のすべてを満たさない者は、卒業できない。但し、特別に学校長が認めた者については、この限りではない。</p> |
| <p>学修支援等</p> <p>(概要)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・入学前のガイダンスにて学校全体の説明。</li> <li>・入学後のオリエンテーションにて学科概要を説明。</li> <li>・就職研修による就職指導。</li> <li>・個別面談、三者面談で学生の状況を把握。</li> </ul>  |

|   |              |                   |            |
|---|--------------|-------------------|------------|
| 卒業生数、進学者数、就職者数（直近の年度の状況を記載）   |              |                   |            |
| 卒業生数  | 進学者数         | 就職者数<br>(自営業を含む。) | その他        |
| 20人<br>(100%)   | 1人<br>(5.0%) | 19人<br>(95.0%)    | 0人<br>(0%) |
| (主な就職、業界等)<br>アパレル業、生活関連サービス業、ホテル・ブライダル業、宝飾販売   |              |                   |            |
| (就職指導内容)<br>面接、作文、筆記試験、履歴書指導  |              |                   |            |
| (主な学修成果(資格・検定等))<br>日商リテールマーケティング検定、ブライダルコーディネーター技能検定、全経簿記検定、色彩検定、サービス接客検定、ビジネス能力検定ジョブパス、パーソナルカラー検定、Excel 表計算処理技能認定試験、Word 文書処理技能認定試験 |              |                   |            |
| (備考) (任意記載事項)   |              |                   |            |

| 中途退学の現状   |                |      |
|---|----------------|------|
| 年度当初在学者数  | 年度の途中における退学者の数 | 中退率  |
| 39人   | 0人             | 0.0% |
| (中途退学の主な理由)   |                |      |
| (中退防止・中退者支援のための取組)<br>面談、カウンセリング、遅刻管理、出欠席管理、学生アンケート |                |      |